

Taller ONLINE

Como exportar a través de Agentes y Distribuidores

25 de mayo de 2021

9:45 h. Control de participantes

9:55 h. Presentación

10:00 h. Cómo exportar a través de Agentes y Distribuidores

- Los acuerdos con intermediarios para acceder a mercados exteriores.
- Agentes y distribuidores: principales diferencias
- Ventajas e inconvenientes de trabajar con agentes y distribuidores
- Remuneración: comisiones y márgenes comerciales
- Búsqueda e identificación en los principales mercados.
- Proceso de selección y perfil de candidatos
- Tipos de contratos y elementos de la negociación
- Ejemplos de diferentes empresas que utilizan agentes y distribuidores

12:00 Fin del taller

Ponente:

D. Olegario Llamazares

Director

Global Marketing Strategies