

WEBINARIO GRATUITO

Cómo negociar en mercados internacionales

23 de septiembre del 2021 – De 10:00 a 12:00 hs.

PROGRAMA

10.00 hs. Palabras bienvenida

D. Álvaro Muñoz Camacho

Subdirector General. Consejería de Economía, Hacienda y Empleo. Comunidad de Madrid

10.05 hs. Cómo negociar con clientes internacionales

- El ejecutivo internacional: experiencia negociadora y aprendizaje.
- El margen de negociación: posición de partida y de ruptura.
- Diferencias en la negociación internacional: productos, países y clientes.
- ¿Qué se negocia?: acuerdos de compraventa, distribución y alianzas estratégicas.
- Tipos de negociadores.
- El manejo de las concesiones.
- Perfil del negociador eficaz: *Do's* y *don't's* de la negociación internacional.
- Aspectos culturales de la negociación internacional.

D. Olegario Llamazares García-Lomas

Socio-Director del portal www.globalnegotiator.com y autor del libro *Cómo negociar con éxito en 50 países*

12.00 hs. Ruegos y preguntas
