

DIGITALIZACIÓN, POR DONDE EMPEZAR Y PUNTOS BÁSICOS, SENCILLOS Y ÚTILES

Categoría: sitio web y presencia básica en internet

Si formas parte de una empresa totalmente digitalizada esta ponencia no es para tí, seguramente tengas un proveedor o varios que se encargan de todo y una o varias personas en el equipo pendientes de las herramientas y sistemas.

Esta ponencia es para tí, qué te dedicas a trabajar en tu negocio, levantándolo con tu esfuerzo y dedicación diaria, pero sabes que esto de la digitalización es interesante y rentable pero no tienes ni idea de cómo hacerlo, ni de por dónde empezar y sobre todo no puedes o no quieres invertir grandes cantidades de dinero.

Si es así, bienvenido, vamos a hablar de los puntos básicos para aprovechar las herramientas que tienes a tu alcance con poca inversión y poco esfuerzo para estos objetivos:

- ganar más trabajando menos
- conseguir más clientes potenciales
- simplificar el trabajo diario, delegar y que te lleguen menos tareas innecesarias
- mejorar la seguridad frente a posibles robos o ataques
- vender más a los mismos clientes sin esfuerzo

¡Te esperamos!

Las Oficinas Acelera pyme para Kit Digital puestas en marcha por Red.es, entidad pública adscrita al Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital a través de la Secretaría de Estado de Digitalización e Inteligencia Artificial, con la colaboración de Cámara de España, tienen como objetivo impulsar la transformación digital de las pequeñas y medianas empresas, micropymes y autónomos. Las actuaciones, están financiadas por el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia a través de los fondos NextGenerationEU, en el marco de la agenda España Digital 2026 y el Plan de Digitalización de Pymes 2021-2025.

AGENDA

(17 de enero-2024)

10:00 Bienvenida

Paulino Paniagua Salado, Técnico Oficina Acelera Pyme

10:05 Presentación Oficina Acelera Pyme

10:10 Presentación del/la ponente:

[David Nogueira](#), CEO de Nestrategia

- Introducción
- Estrategia realista y alcanzable
 - + ROI | ganar más trabajando menos
 - + LEADS | conseguir más clientes potenciales

- + EFICIENCIA | simplificar el trabajo diario, delegar y que te lleguen menos tareas innecesarias
- + CIBERSEGURIDAD | mejorar la seguridad frente a posibles robos o ataques
- + TICKET MEDIO + VENTA CRUZADA + INTERMEDIACION + RECURRENCIA | vender más a los mismos clientes sin esfuerzo
- Mi estrategia, mi compromiso

Preguntas y resolución de dudas

11:00 Clausura

inscríbete